

Presseinformation

## **Erfolgreiche Eröffnung von sieben hagebaumärkten im Großraum München**

**Kunden reagieren positiv auf die von HEV betriebenen Märkte**

**München / Soltau, 9. Oktober 2013. Am 4. Oktober eröffneten die ersten sieben von der HEV-Gruppe betriebenen hagebaumärkte im Großraum München. Spätestens im Dezember, wenn auch die verbleibenden acht der insgesamt 15 HEV-Märkte folgen werden, ist die hagebau Handelsgesellschaft für Baustoffe mbH & Co. KG neuer Marktführer in München und in Bayern.**

Das Umflaggen der Märkte vom bisherigen Franchisegeber OBI auf hagebaumarkt erfolgte nach einem Jahr intensiver Planung in nur rund 84 Stunden: 3.500 Tonnen Ware wurden bewegt, im Viertelstundentakt fuhren LKWs vor, 400.000 Artikeletiketten wurden getauscht, 77 Kassensysteme wurden installiert. Ein logistisches Großprojekt und ein Beleg für die Leistungsfähigkeit der neuen Partnerschaft, findet hagebau Geschäftsführer Kai Kächelein: „Die Zusammenarbeit von hagebau und HEV im Zuge des Wechsels hat einwandfrei funktioniert. Bei Themen wie Logistik, Einkauf, IT und Marketing haben sich zudem die entsprechenden Angebote seitens der Zentrale sowie die hauseigene Planungsabteilung erneut bewährt.“

Seit einigen Tagen können sich nun die Kunden ein Bild vom Angebot der neu eröffneten hagebaumärkte machen und treffen dabei auf viel Vertrautes: Das Sortiment ist im Wesentlichen gleich geblieben, wurde jedoch durch zahlreiche Produkte der hagebau Eigenmarken gestärkt. Die Preisschilder wurden allesamt ausgetauscht, das Preisniveau ist jedoch im Großen und Ganzen unverändert

geblieben. Davon ausgenommen sind die zahlreichen Eröffnungsangebote, die ab dem 10. Oktober 2013 in den Märkten erhältlich sein werden.

„Das Feedback, das wir von unseren Kunden in den ersten Tagen bekommen haben, ist bereits sehr positiv“, sagte Burkhard von Fritsch, Geschäftsführer der HEV. „Wir freuen uns darauf, das Bild von hagebaumarkt im Großraum München mit zu prägen.“

Im Rahmen des Wechsels der Baumärkte konnte die HEV-Gruppe auf das von der hagebau Zentrale angebotene Dienstleistungsportfolio und die gebündelte Kompetenz der Baustoffkooperation zurückgreifen. So etwa bei der Entwicklung von Flächennutzungskonzepten gemeinsam mit der hagebau Planungsabteilung oder bei der Optimierung der Belieferungslogistik mit Hilfe der hagebau eigenen Zentrallager sowie beim neuen Kassensystem. Auch beim Wachstum unterstützt die hagebau ihre Gesellschafter von innen heraus – gemeinsam mit dem Neugesellschafter HEV entsteht in Sendling der Neubau eines weiteren HEV-Marktes, der die regionale Führungsposition weiter ausbaut.

### **Leistung durch Gemeinschaft**

Das Gesellschaftersystem der hagebau war einer der Gründe für den Wechsel der HEV-Gruppe zur hagebau. Die hagebau Gesellschafter sind nicht nur Franchisenehmer, sondern sie besitzen unternehmerische Flexibilität und haben Mitspracherecht durch demokratische Gremien. Zusätzlich zu den Möglichkeiten zur Mitbestimmung und den gestalterischen Freiräumen vor Ort bietet die hagebau mit ihrem umfangreichen Dienstleistungsportfolio allen ihren Gesellschaftern marktentscheidende Vorteile, die kein Mitbewerber in diesem Umfang leistet. Diese Vorzüge stellten ebenfalls einen der Gründe für den Wechsel dar. „Bei der Vorbereitung auf den Wechsel sind bereits viele gute Ideen entstanden, wie wir unser Angebot noch besser auf die Bedürfnisse unserer Kunden hier im Großraum

München abstimmen können“, sagte Burkhard von Fritsch. „Das hagebau System ermöglicht uns, diese Ideen nun nach und nach umzusetzen.“

Mit neuen Konzepten und Dienstleistungen, wie der Logistikstrategie 2014 und dem Ausbau des Schulungsprogramms, rüstet sich die hagebau für die Zukunft und sichert ihr weiteres – auch internationales – Wachstum. Durch vorausschauende Investitionen konnte die hagebau ihre Position an der Branchenspitze ausbauen – die Eröffnung des 300. hagebaumarktes in Deutschland liegt in greifbarer Nähe. Und mit fast 1.600 Standorten in Deutschland, Österreich, der Schweiz, und Luxemburg sowie über 12 Milliarden Euro Gesamtumsatz blickt die hagebau optimistisch nach vorne.

#### Hintergrund

Bereits zum 01. Dezember 2013 wechseln auch die restlichen acht Märkte der HEV-Gruppe zu der hagebau, wodurch die Baustoffkooperation Marktführer in der Region München und in Bayern wird. Anfang Dezember ist der Wechsel abgeschlossen, der bereits Ende vergangenen Jahres begann: Zu diesem Zeitpunkt hatte OBI die auslaufenden Verträge der HEV gekündigt und neue angeboten – die mit deutlich stärkeren Einschränkungen für die HEV verbunden waren. Die HEV-Gruppe hatte sich daraufhin entschlossen, die mehr als 30-jährige Zusammenarbeit zu beenden und zur hagebau zu wechseln.

Zum 1. Oktober 2013 traten folgende HEV-Standorte der hagebau bei: Erding (Josef-Schwankl-Str. 1), Haar (Münchener Str. 18), München (Meglinger Str. 31, Westendstr. 221, Lerchenauer Str. 134), Unterföhring (Feringastr. 6) und Unterhaching (Grünwalder Weg 33).

Bei den zum Dezember wechselnden Baumärkten handelt es sich um die Standorte Pfaffenhofen (Joseph-Frauenhofer-Str. 21), Freising (Clemensänger Ring 2), Penzberg (Zibetholzweg 1), Starnberg (Gautinger Str. 41), Eching (Dieselstr. 3a), Fürstenfeldbruck (Nicolaus-Otto-Str. 3), Germering (Gertrude-Blanch-Str. 2), Brunnthal (Zusestr. 2). Ein weiterer – zur HEV gehörender – Markt in München Sendling befindet sich bereits im Bau. Nach Fertigstellung wird er ebenfalls als hagebaumarkt eröffnen.

## Bildunterschriften



**hagebaumarkt\_Erding\_1.jpg**

Erfolgreiche Umflaggung von Obi auf hagebau: Am 4. Oktober eröffneten die ersten sieben von der HEV-Gruppe betriebenen hagebaumärkte im Großraum München.



**hagebaumarkt\_Erding\_2.jpg**

Positive Resonanz: Kunden entdecken die Angebote im neuen hagebaumarkt in Erding.

Foto(s): hagebau / HEV  
(Abdruck honorarfrei)

## Über die hagebau

1964 als Einkaufsverbund von Baustofffachhändlern gegründet, ist die hagebau Handelsgesellschaft für Baustoffe mbH & Co. KG mit Sitz in Soltau heute eine moderne Dienstleistungszentrale, die ihre mehr als 350 Gesellschafter in sämtlichen

Bereichen des unternehmerischen Handelns unterstützt. Die Kooperation selbstständiger Baustoff-, Holz- und Fliesenfachhändler sowie Baumarktbetreiber ist mittlerweile zu einer international starken Gemeinschaft gewachsen. Aktuell gehören der Gruppe, die 2012 einen zentral fakturierten Umsatz von 5,6 Mrd. Euro verzeichnete, fast 1.600 Standorte in Deutschland, Österreich, der Schweiz und Luxemburg an. Dabei erwirtschaften alle Gesellschafter zusammen einen Gesamtverkaufsumsatz von mehr als zwölf Milliarden Euro. In Deutschland zählt die hagebau zu den Marktführern im Baustoff-, Holz- und Fliesenfachhandel und nimmt mit ihren rund 300 hagebaumärkten auch in der Do-it-yourself-Branche eine Spitzenposition ein. Als einzige Fachhandels-Kooperation hat es die hagebau außerdem verstanden, eine bedeutende und flächendeckende Vertriebschiene für den Einzelhandel aufzubauen, die seit 2003 von dem Beteiligungsunternehmen ZEUS (Zentrale für Einkauf und Service GmbH & Co. KG) betreut wird.

Weitere Informationen finden Sie unter: [www.hagebau.com](http://www.hagebau.com)

#### Über HEV:

Die HEV Heimwerkermarkt Verwaltungs GmbH mit Sitz in München ist die Führungsgesellschaft einer der größten und ältesten Baumarkt-Franchisenehmer-Gruppen in Deutschland. Das 1985 gegründete Unternehmen verwaltet im Großraum München derzeit insgesamt 16 Baumärkte. Damit ist die HEV-Gruppe der größte Baumarktbetreiber in dieser Region. Die Unternehmen beschäftigen in den betriebenen Baumärkten insgesamt über 1.400 Mitarbeiter und erwirtschafteten 2012 rund 210 Mio. Euro Umsatz.

Weitere Informationen finden Sie unter: [www.hev-gmbh.de](http://www.hev-gmbh.de)

Für Rückfragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung:

**hagebau Pressekontakt:**

c/o Faktor 3 AG

Katharina Seher / Julia Braun

Kattunbleiche 35, 22041 Hamburg

Tel.: 040 / 679446-6194 / -6125

E-Mail. [hagebau@faktor3.de](mailto:hagebau@faktor3.de)

Fax: 040 / 67944611

**HEV Pressekontakt:**

CNC Communications & Network Consulting AG

Nicholas Wenzel

T: +49 89 599458 115

E: [Nicholas.Wenzel@cnc-communications.com](mailto:Nicholas.Wenzel@cnc-communications.com)